



ГИС

**Внедрить нельзя
Заменить**

Когда пришло время «по-настоящему» отчитаться за потраченное время и бюджет

при реализации большого
межведомственного
регионального проекта
с большим количеством
интеграций и пользователями

Вы классные
ребята, можете
решить нашу
проблему?

У нас плохой
подрядчик, ничего
не работает

У нас уже есть отраслевая
система, но ее нужно
добнедрить/доработать

Заказчик



ГИС имеет
СТОИМОСТЬ



Осталось только
внедрить



И надо **добавить интеграций**, а интеграции это про небольшую доработку кода



Если ГИС будет от отраслевой команды, то функциональные заказчики **сразу начнут ее использовать**

Мы IT-команда



ГИС имеет
**отрицательную
СТОИМОСТЬ**



Надо **переписывать** весь этот legacy **с нуля**



Интеграции – это про **серьезную работу** с внешней командой



Заказчику **впарили «коробку»** на весь бюджет проекта, внедряй сам

ГИСы можно
и нужно хоронить

НФАП не поможет, это
и есть «кладбище» ГИСов

Существует богатая
практика, как в юридическом
поле провести модернизацию
ГИС с заменой решения
целиком

Передача от субъекта
к субъекту – это работает!

- но... по факту передается не ПО, а команда и опыт
- но... есть проблема компенсации понесенных затрат

Что важно помнить и понимать
про формирование бюджета на ГИС

- 30% - создание = разработка, чтобы было, что внедрять
- 70% - внедрение = разработка, чтобы наконец-то начали пользоваться

Критерии выбора подрядчика/продукта

Повышает вероятность успеха

- ✓ Давно на рынке (прошел не один кризис)
- ✓ Культура любить клиента как самого себя, не лучше и не хуже
- ✓ Минимальное количество «коробок»
- ✓ Мульти-отраслевая экспертиза
- ✓ В штате 1000+ сотрудников несколько лет
- ✓ Гостех-совместимость! (Смотрим под капот)

Снижает вероятность успеха

- ✗ Слишком популярный
- ✗ Стартап (если все “взлетит”, то стартап просто купят)
- ✗ Моноуровневый (или ФОИВ, или РОИВ, или ОМСУ)
- ✗ Функциональный заказчик “выбрал сердцем”
- ✗ Внедрение – это 100% задача исполнителя!

О компании

10 лет работы с **РОИВ** в области цифровизации государства

>30 субъектов РФ, в которых внедрены продукты

Центр компетенции и разработки расположен в **Новосибирске**

Резидент **Новосибирского Академпарка**

>250 госконтрактов, исполненных без штрафных санкций и неустоек



Представители компании присутствуют во всех регионах РФ



Лицензии и все необходимые допуски ФСТЭК и ФСБ



Программные продукты AT Consulting Восток включены в **Реестр отечественного ПО**



AT Consulting Восток входит в госкорпорацию «Росатом»

Предприятие полного цикла производства программных продуктов:

- Аналитика
- разработка
- тестирование
- внедрение
- поддержка

Победы на «Проф.ИТ»



Реализованные проекты регулярно побеждают в национальном конкурсе региональной информатизации

Нам доверяют успех!

Спасибо за внимание!

Высоцкий

Владимир Владимирович

Генеральный директор

AT Consulting Восток

 +7 (913) 905-07-87

 vvysotskiy@at-consulting.ru

 at-siberia.ru 